

Norberto Moreau

Empresario • Consultor de negocios

Más de 20 años experiencia profesional con inmuebles. Agencia propia con focus en la captación y venta de inmuebles comerciales, segundas residencias e inversiones.

Posterior consultor de negocios para varios grandes promotores inmobiliarios e un franquiciador maestra de Remax.



Fluido en 3 idiomas, más unos a nivel básico.

Experiencia profesional

2000 – 2017

Consultaciones en Hong Kong y España (30%). Proyectos propios (70%). Experiencias con clientes de alta nivel en ciudades turísticas en España.

- Proyecto de inversion en suelos con un constructor in Shenzhen China.
- Co-fundador de la consultoría Allied Management Ltd Hong Kong.
- Consultoría para constructores en zonas turísticas entre Valencia y Alicante en España. (Grupo Llanera en Valencia-Xativa, Grupo Vapf en Benissa, Promociones Denia / Hotel Marriott / Golf Club La Sella en Denia)
- Online Marketing para propios marcas en los sectores inmuebles y yachting. Captación de clientes de alto nivel en las zonas Valencia, Denia, Javea, Altea.
- Eventos de tierra y mar para alta directivos de varios países.
- Venta y alquiler de inmuebles y yates en varios ciudades portuarios.

1996 – 2000

Consultoría para una franquicia maestra de Remax Alemania Sur.

- Organizando conferencias y dar ponencias dirigido a brokers interesados (Munich, Nuremberg, Wurzburg, Francfort, Berlin)
- Organizar y dirigir seminarios como ponente para nuevas oficinas y sus equipos.
- Franquiciador de Remax con un socio. Oficina montado como proyecto ejemplar. Equipo de 120 personas.
- Desarrollo de software con una empresa líder TI para el grupo Remax Alemania.
- Venta de mi parte empresarial en 2000.

CV Inmobiliaria

Norberto Moreau

Empresario • Consultor de negocios

Hasta 1996

Propia empresa inmobiliaria durante más de 20 años en Nuremberg, Alemania.

- Captación y venta de inmuebles comerciales en el sur de Alemania.
Almacenes, naves industriales e instalaciones de producción en zonas industriales, pequeños / medianas hoteles y edificios residenciales 1A, antiguas fábricas ubicadas en centros urbanos reasignado a lofts y comercios.
(mi trabajo incluye: tasación, venta, desarrollo de nuevos conceptos de utilización y rentabilización, cooperación con inversores y arquitectos, arrendamiento de unidades y venta a otro inversor después de alcanzar la rentabilidad.)
- Venta de inversiones en inmuebles
- Venta de segundas residencias en Lugano, Suiza.
- Venta de empresas / Business Brokerage (proveedores de la industria, hotelería y negocios en zonas peatonales).

Idiomas

Alemán (nativo), Inglés (fluido), Español (fluido) para conferencias, negociaciones, contratos. Francés, Italiano, Ruso y Chino: para adaptaciones de artículos periodísticos o sea para las redes sociales.

Más Competencias

Desarrollo de nuevos proyectos, producción de periódicos y revistas en 7 idiomas, formar equipos, relaciones públicas, relaciones con inversionistas.

Disponibilidad

Desde hace febrero 2017 en Barcelona para conocer mejor la ciudad y los barrios.
Disponible para consultoría de máximo 3 meses o para cooperación de proyectos.

Contacto

Email: norberto.moreau@gmail.com

Web: norbertomoreau.com

LinkedIn: [linkedin.com/in/norbertomoreau/](https://www.linkedin.com/in/norbertomoreau/)